実用化事例

技術相談

マンガン釉の製品化支援

支援先企業

沼野陶房

【背景】

本事例は笠間焼後継者育成事業をベースとして、釉薬見本をはじめ、釉薬調合・施釉技術、焼成技術に 関する支援をおこなって、実用化に結びついた一例です。

沼野陶房は当センター釉薬研修ののち開業 13 年の若手陶芸家で、モダンで自由な絵付けや加飾でファン を増やしています。今後の更なるファン拡大のために、新しい表現のできる釉薬開発の依頼を受けました。

【支援内容】



釉薬見本の一部

沼野陶房からの「深くて濃い色の器を」という要望に応えるため、顧客ニー ズに合わせた「黄金色で,光沢が鈍い釉薬」を目的としました。

このため平成18~24年度人材育成事業で研修生用に作成した釉薬見本(図 1)をベースに「粘土成分、長石、二酸化マンガン、酸化銅、酸化第二鉄」によ る配合例(表1)を示したところ, 沼野陶房での試作も好調だったため製品化 に至りました。特に施釉の厚さは発色や光沢に影響する大切な部分のため,4 回の実地指導によって理解を図りました。

- ○焼成見本の数 約 20 点,配合例 4 パターンの提示(1回)
- ○釉薬濃度, 施釉時の厚さなどの実地指導(4回)
- ○発色・光沢の違いについて資料作成と提供(2回)

表 1 配合例

粘土	長石	二酸化マンガン	酸化銅	酸化第二鉄
10~30%	5 ~ 10%	40~60%	5~15%	3∼10 %

【開発した製品の紹介】



図2 茶碗(1.3mm 厚の施釉)



図3 急須(1.0mm厚の施釉)



図4 皿 (0.7mm 厚の施釉)

「マンガン釉」を使用した製品(図 $2\sim4$)は、彩初窯市($1/2\sim5$) 笠間浪漫($10/10\sim13$) などの イベントを中心に販売されました。平成26年12月期の個展作品にも採用されました。沼野陶房からは 「これまで黒色と白色の釉薬ラインアップが主流だったが、おかげで金色という大きなラインが増えて 三本柱になりました」と好評いただきました。

① 解決したこと:作品ラインアップの増加

② 今後の計画:個展等による新規の顧客開拓

○取り扱い店舗:かつら陶芸(笠間市下市毛) 季器楽座(水戸市米沢町)

このように、人材育成事業の教材など「当部門のコア技術が集まった物」を活用し、実用化製品化事例を 今後も増やせるように取り組みます。

基礎となった事業

平成 25 年度 試験研究指導費 (技術相談)

平成 18~24 年度 人材育成事業

現在の担当部門 工芸技術部門

部門長 尾形 尚子 TEL: 0296-72-0316

久野 亘央 主任研究員