

シリーズ型セミナー

海外ビジネス成功

へのステップ

参加費
無料

本セミナーでは、大手AVメーカー在籍時代と独立後の経営コンサルタントで数々の実績を上げている著名な専門家を講師にお招きします。海外事業展開の基礎的知識をはじめ、国際展示会の活用方法やパートナー企業との交渉などをテーマに、全3回のシリーズで開催します。すべて通しての参加がオススメです。単発受講も可能です。

講師 山本 雅暁氏

グローバル・ビジネスマッチング・アドバイザー (GBM&A) 代表

大手AVメーカー入社。海外販売会社立ち上げ、卸・小売店舗網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、米国、英国、香港等で延べ10年以上の海外勤務経験を持つ。2007年に退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点及び海外工場立ち上げ等の中小企業の海外事業展開を幅広くサポートする。

#1 8/22 木曜日
13:30-16:30

海外事業展開基礎編

海外展開する際の市場調査や自社競争力の確認、英語版Webサイトの必要性、商習慣・パートナー探しなど、海外進出に向けた課題とその対応について解説します。

#2 9/26 木曜日
13:30-16:30

国際展示会編

海外展開を成功させるためには、「国際展示会」を効果的に活用した会社紹介や技術・製品のPRが重要となります。展示会へ向けた準備や注意点、アフターフォローについて解説します。

#3 10/24 木曜日
13:30-16:30

販路開拓・交渉編

海外展開に不可欠である代理店、販売会社などのパートナーの具体的な探し方、当該パートナーとの交渉、直接販売のために必要なこと、契約上の注意点について解説します。

▶ 会場：茨城県産業技術イノベーションセンター（Zoom配信あり）
（東茨城郡茨城町長岡3781-1）

▶ 対象：茨城県内中小企業、小規模事業者 等

こんな方にオススメ

初めて海外販路開拓を検討されている／これまでに海外企業への営業経験がない
海外の市場調査や販路開拓を進めたい／海外企業にアプローチしたい など

▶ 参加定員：現地参加：30名／オンライン：最大50名（参加費無料）

▶ 主催：茨城県

裏面から
申込み

申込フォームまたはFAXからお申込みください。
(申込〆切 第1回：8/20、第2回：9/24、第3回：10/22)

申込フォーム

下記URLまたはQRコードからお申込みください。

https://apply.e-tumo.jp/pref-ibaraki-u/offer/offerList_detail?tempSeq=57331



申込先QRコード

セミナー申込書（Fax用）：029-293-8029

下表にご記入のうえ、ご送信ください。

会社名 団体名			
住所			
参加者①	役職	氏名	
	参加コース (いずれかに○をつけてください)	#1 海外事業展開基礎編 ☐ 会場 ☐ オンライン	#2 国際展示会編 ☐ 会場 ☐ オンライン
	電話		
	電子メール		
参加者②	役職	氏名	
	参加コース (いずれかに○をつけてください)	#1 海外事業展開基礎編 ☐ 会場 ☐ オンライン	#2 国際展示会編 ☐ 会場 ☐ オンライン
	電話		
	電子メール		
講師による 個別相談 (オンライン)	☐ 希望する ※希望者多数の場合は、相談内容を選考させていただくため、ご希望に沿えないこともあることをご了承ください。 相談内容		

【申込み・お問合せ先】

茨城県産業技術イノベーションセンター 新ビジネス支援グループ

TEL：029-293-7495（直） FAX：029-293-8029

ホームページ <https://www.itic.pref.ibaraki.jp/> Mail：business2@itic.pref.ibaraki.jp 担当：関谷、高岡、石川