

ものづくりで世界を幸せに

2019.9.10 @ コワーキングスペース

狭山金型
大場治社長

1000 狭山金型 田工場の3大目指す

- ・120%主義 → 期待以上
- ・狭山イズム → 富士山
- ・全員主人公 → 社員と夢実現
- ・共有 → 二にあり、あきらめない
- ・社会貢献 → ものづくりで!!

♡大切にしていること

- ・自分を知る
- ・強みを作る
- ・売り先を決める
- ・成長単文各
- ・ネットワークを作る
- ・ビジョンを作る
- ・人を育てる
- ・夢を語る

「何でもできる」は強みではない

技術はお金で買える
★ 技能はお金で買えない

機械に頼ると資本で負ける
技能ユーザーになろう!

🌐 世界と手を組む

2006年、ISO14001取得
世界で一番の金型展覧会に出展

海外展開が「ない」といふ事かとどかしい

↓
ミナカボレルに
ジョイントベンチャー設立

初めて会ったミナカボレルと

メンバー: フランス、スイス、ドイツ
取り引き先 邦人不在!!

💰 外貨を稼ごう

「日本にものづくりを残したい」
強い思い

made in Japan

↑ 高信頼性
海外のお客が日本製を探る

世界に仕事はある



hello, 販路開拓

日本より40%高い国を強く

安く作るのではない

★ 付加価値で高く売る

海外の展覧会
説明員
「当時は映画『ラストサムライ』が剣道着で日本をアピールしていた」

「Y」をもち、実益を入れ、注目を集める
「OH」

👤 人を育てる

理念を共有し、
ペパルを合したから
人は辞めなくつみた

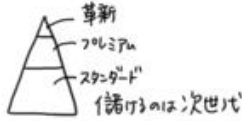
- ・仕事とは何か
- ・顧客満足度とは何か

月2回の研修で
理念の共有しつづける

「月1度2021
定例研修」
「月2度2021
研修」

狭山金型のヒ・シ・ヨ

★ コスト競争にまきこまれたい

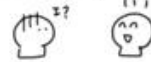


開発
企画 → 設計 → 試作 → 製造

狭山金型は
ニコモでいい
アツキの金型
ニコモでいい

このお客様、多いぞ

品質はね、シカクさがある
価格は単価目録の半値が



ドイツにはメルセデスやボルボがある
★ いいものにはお金を払うお客様がいる

「こういうお客様とつづきあってほしい」
だから

最新技術への挑戦 続ける

医療、服、眼鏡
「50 (118)」
「20」
これからのイロバリエーション

事業継承の時期

3年前に宣言済



毎年 女子大生の見学会イベントを開催

- ・自然とモチベーションあがる
- ・何も言わなくても準備してくる

2年目の女子大生
やる気がある、勉強
とらると、せりぬく
「50歳」
「2年目」

「フル」科学の好
「30」ハツク(開発)に成功!
「や」から「い」く(あたり)の女性に人気

「東」へ「入」る

① 狭山金型は 緻細精密金型を極めていく

② 情のある技術 を目指す

③ 環境の変化に対応しているものが生き残る (ダウソウの進化論)

製造業の力の源泉は
ものづくりの力
日本の製造業は、まだ世界を驚かすことが出来るよ!



生存ではなく 成長 ぞう!

若い人を育て、経験を積ませ、
共に成長し続ける会社を
目指します!

QA

Q. 海外との打ちあわせは?

A. メールベース。
仕様書と図面



息子に子かせる
最初の頃は不慣れで
身振り手振りで

Q. 金型製作のみ?

A. 売り型もしている
将来的には製品売りしたい



従父はウチ
大きいのは海外

Q. シンガポールの位置づけは?

A. 窓口は窓口 (商談の)
金型を作るのはウチ



狭山で作って
あついで生産の
売るのもあつ

Q. 「なんでもできる」から
「特化しなけなせ」と
思ったきっかけは?

A. 実父。先代社長(父)が
亡くなったとき、おじい
お客様も全員連れて独立した



中国と比べますると
コピーされる
ノウハウが身につ



ジョイントベンチャーを作れば
コントロールできる
金型をコピーされない!



父が亡くなり



若くて急に社長になせ..
何でもできます!とあつ営業しても
仕事はとれないという経験をした

Q. 失敗事例は?

A. 投資回収できなかったこと
でも失敗にはならない!



そのとき
こつだけはできる!
お金もセカリ儲けた



必ずできるまで、ゆるから
大手をあきらめれば
ウチはあきらめない



よく聞かれるの
なぜできるの?

なぜできるんですか?
ヨリでできないことか!



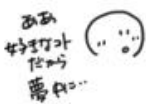
マンモスレボ"あり"
注ぎわせばいからかな?



教育が違ふのかな。
大手さんはマンモスレボ"あり"
キツキツやって、うまくだしたら
現場に立つ。



ウチは違ふ
できなくてもやらせるの。
やる気があつは!!
といて やりさせる



さつ2年目の女の子の話
したでしよう? ああいう感じ

Q. 取引比率は?

A. 1年...5年後、いや
10年後には50%にしたい



いまは3億、だけ
10億、いや20億にしたい

Q. 人を育てる言語ですか?
あの2年目の女性
やる気があるのか、
やる気にさせるのか
どちらですか?



ウチの会社に共感して入ってきたコは
ちょっとせつとせつめな
かマンでさ

A. 二つは、採用からつながらる話。
ウチはよく人をと採用は可



採用のとき、能力は見えない
理念に共感しているかどうか。



見た目だけじゃ
リクオ"あつて。
11ヶ月は関係ないの。

Q. 離職率は?

A. 低いね。あつり辞めな

